

Cicle Formatiu de Grau Superior COMERÇ INTERNACIONAL

Família Professional: COMERÇ I MÀRQUETING
Títol: Tècnic Superior en Comerç Internacional

Durada: 2.000 hores. Consta d'13 crèdits. 1650 hores en el centre educatiu i 350 hores en centres de treball

Competència General: Gestionar els plans d'actuació relacionats amb operacions de compravenda, emmagatzematge, distribució i finançament en l'àmbit internacional, d'acord amb els objectius i els procediments establerts

Ocupacions: Tècnics en comerç exterior, Tècnic d'operacions exteriors (bancs), Tècnic en logística, Tècnic en administració del comerç internacional, Tècnic en transport internacional, Tècnic en emmagatzematge de productes.

Descripció del contingut curricular:

- Crèdit 1: Màrqueting internacional.
- Crèdit 2: Negociació internacional.
- Crèdit 3: Gestió administrativa del comerç internacional.
- Crèdit 4: Emmagatzematge de productes.
- Crèdit 5: Transport internacional de mercaderies.
- Crèdit 6: Finançament internacional.
- Crèdit 7: Mitjans de pagament internacional.
- Crèdit 8: Aplicacions informàtiques de propòsit general.
- Crèdit 9: Llengua estrangera en el comerç internacional: Anglès.
- Crèdit 10: Segona llengua estrangera en el comerç internacional: Francès.
- Crèdit 11: Formació i orientació laboral.
- Crèdit 12: Formació en centres de treball.
- Crèdit 13: Síntesi.

Accés a estudis universitaris:

Graus de les branques de Ciències Socials i Jurídiques

ELS NOSTRES ESTUDIS



www.vidalibarraquer.net
Av. del President Companys, 3 - 43005 Tarragona
Telèfon 977 21 28 36 - Fax 977 24 31 03
E-mail: e3005704@xtec.cat

Institut Vidal i Barraquer

COMERÇ I MÀRQUETING

els professionals del segle XXI

Cicles Formatius

GRAU MITJÀ:
- Comerç

GRAU SUPERIOR:
- Gestió Comercial i Màrqueting
- Gestió de Transport
- Comerç Internacional

100 any
DIPLOMA D'ESTUDI
Catalunya

PINF-D6

FORMACIÓ PROFESSIONAL ESPECÍFICA

Cicle Formatiu de Grau Mitja COMERÇ

Família Professional: COMERÇ I MÀRQUETING

Títol: Tècnic en Comerç

Durada: 1.400 hores. Consta d'11 crèdits. 990 hores en el centre educatiu i 410 hores en centres de treball (crèdit 10)

Competència General:

Executar els plans d'actuació establerts per la comercialització de productes i serveis que el mercat demana i això en les millors condicions de qualitat, temps, lloc i preu. Administrar i gestionar un petit establiment comercial.

Ocupacions:

Organitzar i controlar les operacions d'emmagatzematge dels productes, realitzar les activitats de promoció del punt de venda, realitzar operacions de venda dels productes o serveis i administrar i gestionar un petit establiment comercial.

Descripció del contingut curricular:

Crèdit 1: Operacions d'emmagatzematge.

Crèdit 2: Tècniques de marxandatge.

Crèdit 3: Aparadorisme i publicitat en el punt de venda.

Crèdit 4: Tècniques de venda.

Crèdit 5: Activitats de venda.

Crèdit 6: Administració i gestió d'un petit establiment comercial.

Crèdit 7: Aplicacions informàtiques de propòsit general.

Crèdit 8: Llengua estrangera: Anglès.

Crèdit 9: Formació i orientació laboral.

Crèdit 10: Formació en centres de treball.

Crèdit 11: Síntesi.

Accés a altres estudis:

Accés a batxillerat: Batxillerat d'humanitats i ciències socials i batxillerat de la naturalesa i salut.

Cicle Formatiu de Grau Superior GESTIÓ COMERCIAL I MÀRQUETING

Família Professional: COMERÇ I MÀRQUETING

Títol: Tècnic Superior en Gestió Comercial i Màrqueting.

Durada: 1.400 hores. Consta d'11 crèdits. 990 hores en el centre educatiu (crèdits de l'1 al 9 i 11) i 410 hores en centres de treball (crèdit núm. 10)

Competència General: Obtenir i elaborar la informació referida al mercat, el producte, al preu, a la distribució i comunicació; gestionar els plans d'actuació corresponents a compra, logística i venda de productes i/o de serveis i supervisar-ne la realització corresponent d'acord amb les instruccions rebudes i la legislació vigent.

Ocupacions: Ajudant del cap de producte, Tècnic de compra, Tècnic de venda, Tècnic de noves instal·lacions, Marxandista, Encarregat de magatzem, Ajudant del cap de logística, Coordinador cap de grup de representants, Cap de vendes, Tècnic de màrqueting i Tècnic en treballs de camp d'investigació comercial.

Descripció del contingut curricular:

Crèdit 1: Investigació comercial.

Crèdit 2: Polítiques de màrqueting.

Crèdit 3: Logística comercial.

Crèdit 4: El marxandatge.

Crèdit 5: Promoció del punt de venda.

Crèdit 6: Gestió de la compra-venda.

Crèdit 7: Aplicacions informàtiques de propòsit general.

Crèdit 8: Llengua estrangera: Anglès.

Crèdit 9: Formació i orientació laboral.

Crèdit 10: Formació en centres de treball.

Crèdit 11: Síntesi

Accés a Estudis Universitaris:

Graus de les branques de Ciències Socials i Jurídiques

Cicle Formatiu de Grau Superior GESTIÓ DE TRANSPORT

Família Professional: COMERÇ I MÀRQUETING

Títol: Tècnic Superior en Gestió del transport

Durada: 2.000 hores. Consta de 15 crèdits. 1680 hores en el centre educatiu i 320 hores en centres de treball (crèdit 13). 2 anys acadèmics

Competència General: Gestionar i comercialitzar el servei de transport de mercaderies i viatgers, d'acord amb les especificacions rebudes, organitzar i planificar l'explotació de les operacions terrestres en l'àmbit nacional i internacional.

Ocupacions: Cap de tràfic o de circulació transitòria, Agent Comercial, Consignatari Marítim, Cap d'Administració en Transport terrestre, marítim, aeri, multimodal, Cap de magatzem, Inspector de Transport de Viatgers.

Descripció del contingut curricular:

Crèdit 1: Gestió Administrativa del transport.

Crèdit 2: Gestió Administrativa del comerç internacional

Crèdit 3: Organització del servei de transport terrestre

Crèdit 4: Gestió de l'explotació de serveis de transport terrestre

Crèdit 5: Gestió de l'explotació d'altres serveis de transport

Crèdit 6: Emmagatzematge de productes

Crèdit 7: Comercialització del servei de transport

Crèdit 8: Aplicacions informàtiques de propòsit general

Crèdit 9: Llengua estrangera en el comerç internacional: Anglès.

Crèdit 10: Segona llengua estrangera en el comerç internacional: Francès.

Crèdit 11: Relacions amb l'àmbit de treball

Crèdit 12: Formació i orientació laboral

Crèdit 13: Formació en centres de treball

Crèdit 14: Síntesi

Crèdit 15: Gestió de l'empresa de transport.

Accés a Estudis Universitaris:

Graus de les branques de Ciències Socials i Jurídiques

Dins d'aquest Cicle Formatiu s'imparteix la formació per la convalidació directa del Certificat de Capacitació Professional